

**Doç.Dr.Mustafa Copcu**

2040/7 Sk. Albatros 1 D4 Mavişehir / Karşıyaka/İzmir

Tel: 0530 373 27 61 / [mustafa@copcu.com](mailto:mustafa@copcu.com)

**Misyonum,**

“Bilginin de zekatı vardır” inanişıyla, özümün, ailemin, iş arkadaşlarımın ve dostlarımın daha iyi, daha başarılı, daha sağlıklı olmaları için **kendilerine yardım etmelerine yardımcı olabilmek** amacıyla onlarla birlikte “**öykülerle öğrenme, ustalık yolculukları**”na çıkmaktır.

**Eğitim/Kariyer Yolculuğum**

- 1989** : Bitki Koruma Doçentliği  
**1979-1974** : Fitopatoloji (Çeltik hastalıkları) Doktorası  
**1968-1963** : Ege Üniversitesi Ziraat Fakültesi  
**1963-1960** : İzmir Atatürk Lisesi

**İş deneyimim (SSTC\* ile zenginleştirilmiş öğrenme yolculukları)**

- 2013-2012** : Netdirekt -Koordinatörlük (Eşgüdümlü SSTC lerle öğrenme)  
**2012-2011** : PL ve AS Danışmanlık (Koçluk edici SSTC lerle öğrenme)  
**2011-2009** : ABG Danışmanlık ve Koçluk (SSTC Çalıştaylarıyla öğrenme)  
**2008-2005** : Syngenta Yetkinlik ve İş Geliştirme Md. (Eylemli SSTC lerle öğrenme)  
**2005-2003** : Syngenta Pazarlama Müdürü (Yönetici SSTC lerle Öğrenme)  
**2003-2001** : Syngenta Ürün Grup Md. (Bütünleştirici SSTC lerle Öğrenme)  
**2001-1997** : Novartis Pazar Geliştirme Md. (Geliştirici SSTC lerle öğrenme)  
**1997-1993** : Ciba-Geigy Satış Bölge Md. (Satış Yönetimli SSTC lerle öğrenme)  
**1993-1985** : Ciba-Geigy Teknik Danışman (Yol gösterici SSTC lerle öğrenme)  
**1985-1970** : Bornova Ziraî Mücadele Araştırma Enstitüsü (Doktora disipliniyle ödüllü öğrenme)

**Ödüller-Kazanımlar**

- 1983** : TÜBİTAK Teşvik Ödülü  
**1964** : Maktaş karşılıksız eğitim bursu

**Sözün özü:**

Yetmiş doğru hâla öğrenmeyi sürdürürken her yeni başlangıçta kendime ve yeri geldiğinde herkese şu soruyu sorarım: “**Şu GAT dünyada, MAS laşmak için RAW mıyım (mısınız)?**” ve sürecin sonunda ya da arada nefeslenirken de şöyle bir geriye bakıp kendime şu üç soruyu da sorarım; herkesin de kendine sormasını isterim : “**Neyi İYİ yaptım ? Neyi yaparken ZOR landım ? ve Neyi FARKLI yapmalıyım ?** . İşte bu soruların doğru yanıtları bence **KAIZEN\***dir ve sürekli olarak öğrenmekteyim.

**\*SSTC: Selling Skills by Trained Competence (Eğitilmiş Yetkinlikle Satış Becerileri)**

[www.copcu.com](http://www.copcu.com)

